

Müügiesindaja kutsevõistlus

Osalejad

Võistlus on individuaalne ja toimub 04. märtsil 2020. Osaleb õppegrupp MYEo18.

Võistluste ajakava, ülesanded ja läbiviimise kord

Võistlus toimub kell 9.00-13.30 kooli arvutiklassis Põllu 11A-221

- 9.00 tervitussõnad ja loosimine

Osalejad loosivad ostupersononi profiili ja toote, mida pakkuma hakatakse.

I osa 9.15- 10.00 (45 minutit)

- ✓ Persoonale ostuhuvi tekitava elektroonilise müügikirja kirjutamine ja hinnapakkumise koostamine.

II osa 10.10- 11.00 (50 minutit)

Tootesitluse ettevalmistamine

- ✓ Loosiga saadud toote põhjal valmistatakse ette esitlus oma persoonale, keda kehastab žürii.

Võistleja võib ise valida esitlusviisi, vahendid, materjalid. Esitlus võib olla abivahenditega (nt esitlusslaidid, infolehed vms), valiku teeb võistleja. Esitluse pikkus kuni 5 minutit.

III osa kell 11.00- 13.30

Tootesitluse läbiviimine oma persoonadele ja võimalikele küsimustele vastamine.

Igale võistlejal on aega viis minutit, et esitlus läbi viia ning seejärel võimalikele küsimustele vastata. Aega kokku 15 minutit võistleja kohta.

Hindamine

Hinnatakse:

- Müügikirja eristuvust ja sobivust kliendile
- Hinnapakkumise korrektsust
- Esitluse veenvust ja müügiargumentide esitamise oskust.

Võistlejaid hindab minimaalselt 3- liikmeline žürii, mille koosseisu kuuluvad tööandjate esindajad.

Võistlejal on võimalik koguda maksimaalselt 50 punkti:

- Müügikiri – 10 punkti
- Hinnapakkumine- 10 punkti
- Toote esitlemine – 30 punkti

Autasustamine

Autasustatakse kolme paremat võistlejat. Aasta Tegija lõpugala toimub 6. märtsil 2020 algusega 12.00 Kopli 1B konverentsisaalis

Registreerimine

Võistlusel osalevad kõik õppegrupi MYEo18 õppijad ning eelregistreerumist ei toimu.